

Vacature Head Marketing (m/v)

Locatie: Roderveldlaan 5 bus 4, 2600 Berchem

Je werk

Het marketing team heeft tot taak een beleid tot stand te brengen en uit te voeren op het gebied van marketing, communicatie en public relations. Het doel is een stevige marktpositionering van ABN AMRO Private Banking België te garanderen, evenals een sterke merk-, imago- en naamprofieling, een vlotte interne en externe communicatie en een doelgerichte ondersteuning van het sales team te garanderen

Als teamleader geef je leiding aan het Marketing & Sales Management team en ben je verantwoordelijk voor de disciplines marketing, communicatie en sales management.

Concreet zorg je ondermeer voor:

- Cliënten segmenteren en een customised segment offering neerzetten
- Ontwikkelen van een value propositie
- Meedenken over en het in kaart brengen van nieuwe product- en adviesconcepten en nieuwe markten
- Zorg dragen voor de ontwikkeling en uitvoering van kwalitatief hoogwaardige cliëntenevents
- Neerzetten van de Wealth Academy
- Verantwoordelijk voor een kwalitatief hoogwaardige Visual Identity en marketing materialen
- Verantwoordelijk voor de positionering van ABN AMRO Private Banking in de markt
- Cliënttevredenheidonderzoeken organiseren
- Verantwoordelijk voor de interne & externe communicatie
- Sponsoring
- Concurrentie analyse
- Opstellen en beheren van een marketingstrategie en een marketingbudget.
- Verantwoordelijk voor de relatie met externe providers, nodig voor het uitoefenen van de marketing functie.
- Zorg dragen voor sales management informatie
- Ontwikkelen en uitvoeren van sales campagnes
- Sales analyses uitvoeren en de effectiviteit van sales/marketing initiatieven meten
- Ondersteunen van de sales force in prospecting, target setting, CRM en projecten

Je werkomgeving

ABN AMRO Private Banking België behoort tot de ABN AMRO Bank N.V., de op één na grootste bank van Nederland. In Nederland zijn we een leidende partij in retail, private banking, corporate en merchant banking. Internationaal hebben we een leidende positie in een aantal gespecialiseerde markten zoals Private Banking, Brokerage, Clearing & Custody en Energy, Commodities & Transportation.

ABN AMRO Private Banking bedient ruim 120.000 cliënten en behoort daarmee tot de top 3 van Private Banks in de Eurozone, de top 7 in Europa en de top 20 in Azië. Wij bieden een volledige dienstverlening aan van bankactiviteiten, financiële en estate planning en beleggingsdiensten. Tot ons netwerk behoren prestigieuze private banken zoals ABN AMRO MeesPierson in Nederland, Delbrueck Bethmann Maffei in Duitsland, Neuflyze OBC in Frankrijk en de International Diamonds & Jewellery Group.

ABN AMRO Private Banking België telt 200 medewerkers. Met ons hoofdkantoor in Antwerpen en filialen in Hasselt, Brussel en Kortrijk zijn we altijd dicht bij onze cliënten.

Je achtergrond, competenties en vaardigheden

- Je bent in het bezit van een universitair diploma
- Je hebt minstens 5 jaar ervaring in marketing communicatie en je hebt voeling met onze industrie.
- Je hebt kennis van en ervaring met marketing & PR bureaus.
- Je hebt ervaring met het organiseren van events.
- Je bent een echte people manager: je kan je team coachen, inspireren, engageren.
- Je hebt een zeer goede kennis van het Nederlands, Frans en Engels
- Je bent een echte teamspeler, tegenover alle stakeholders, lokaal en globaal.
- Je bent cliëntgericht
- Je bent een goede netwerker

Ons aanbod

Je maakt deel uit van een team met professionele medewerkers die de uitdaging van de complexe en snel wijzigende financiële wereld niet uit de weg gaan.

ABN AMRO hecht veel waarde aan persoonlijke ontwikkeling. Bij ons betekent dat ook veel verantwoordelijkheid en ruimte voor ondernemerschap. Uiteraard hoort daarbij een goed salaris en uitstekende arbeidsvoorwaarden

Geïnteresseerd?

Stuur dan je CV met motivatiebrief naar [ina.de.kegel @be.abnamro.com](mailto:ina.de.kegel@be.abnamro.com). We maken graag kennis met je.