

## Vacature DPM Sales Manager

Locatie: Roderveldlaan 5, Berchem

### Je werk

Je maakt deel uit van de afdeling Products & Investment Solutions, waar je verantwoordelijk bent voor de verkoop van Discretionair Portfolio Management (kortweg DPM) mandaten. Je doet er alles aan om het volume en het aandeel van DPM-mandaten in de portefeuilles van onze cliënten te verhogen. Je richt je vooral intern naar onze Private Bankers en Investment Advisors. Daarnaast ben je ook beschikbaar voor externe cliënten.

Jouw verantwoordelijkheden zijn onder meer:

- **DPM–implementatie:** Je hebt de verschillende soorten DPM mandaten en de investeringsbeslissingen binnen deze mandaten volledig onder de knie, zodat je de vooropgestelde doelstellingen inzake volume en penetratiegraad kan behalen.
- **DPM Sales:** Je organiseert alle cliënt-gerelateerde activiteiten en waarborgt/verbetert de DPM cliëntervaring. Dit houdt onder meer in dat je voorstellen uitwerkt, portefeuille rapporteringen verzorgt en specifieke rapporten opstelt.
- **Product ontwikkeling:** Je neemt initiatief in het uitwerken, ontwikkelen en introduceren van nieuwe mandaten indien dat wenselijk is. Omdat de ontwikkeling van nieuwe producten impact heeft op alle afdelingen van de organisatie, schakel je jouw project management vaardigheden in om andere relevante functies te engageren in deze materie.
- **People Management:** Als hoofd van de afdeling DPM stuur je je team aan om de vooropgestelde doelstellingen te behalen.

### Je werkomgeving

ABN AMRO Private Banking België behoort tot de ABN AMRO Bank N.V., de op één na grootste bank van Nederland. In Nederland zijn we een leidende partij in retail, private banking, corporate en merchant banking. Internationaal hebben we een leidende positie in een aantal gespecialiseerde markten zoals Private Banking, Brokerage, Clearing & Custody en Energy, Commodities & Transportation.

ABN AMRO Private Banking bedient ruim 120.000 cliënten en behoort daarmee tot de top 3 van Private Banks in de Eurozone, de top 7 in Europa en de top 20 in Azië. Wij bieden een volledige dienstverlening aan van bankactiviteiten, financiële en estate planning en beleggingsdiensten. Tot ons netwerk behoren prestigieuze private banken zoals ABN AMRO MeesPierson in Nederland, Delbrueck Bethmann Maffei in Duitsland, Neuflyze OBC in Frankrijk en de International Diamonds & Jewellery Group.

ABN AMRO Private Banking België telt 200 medewerkers. Met ons hoofdkantoor in Antwerpen en filialen in Hasselt, Brussel en Kortrijk zijn we altijd dicht bij onze cliënten.

### **Je achtergrond, competenties en vaardigheden**

- Je hebt een universitair diploma of vergelijkbaar door ervaring
- Je hebt een economische achtergrond
- Je hebt ervaring in de verkoop
- Je hebt een goede kennis van en ervaring met beleggingsproducten
- Je hebt inzicht in IT systemen & concepten
- Je bent zelfstandig, maar je bent ook een echte teamspeler.
- Je bent vlot in Nederlands, Frans, Engels
- Je hebt een goede kennis van MS Office
- Je hebt ervaring in project management
- Je werkt analytisch
- Je bent stressbestendig
- Je beschikt over uitstekende communicatie- en presentatievaardigheden
- Je beschikt over People Management vaardigheden: je kan mensen engageren, enthousiasmeren, aansturen en leiden waar nodig.

### **Ons aanbod**

Je maakt deel uit van een team met professionele medewerkers die de uitdaging van de complexe en snel wijzigende financiële wereld niet uit de weg gaan.

ABN AMRO hecht veel waarde aan persoonlijke ontwikkeling. Bij ons betekent dat ook veel verantwoordelijkheid en ruimte voor ondernemerschap. Uiteraard hoort daarbij een goed salaris en uitstekende arbeidsvoorwaarden

### **Geïnteresseerd?**

Stuur dan je CV met motivatiebrief naar [ina.de.kegel @be.abnamro.com](mailto:ina.de.kegel@be.abnamro.com). We maken graag kennis met je.